

RECRUTE

SON RESPONSABLE DEVELOPPEMENT PARTENARIATS H/F

Poste basé au siège de l'association à Marseille nécessitant de nombreux déplacements France entière. Compte-tenu des impératifs et contraintes spécifiques au poste, le travail à distance est admis sous condition. Téléphone portable, ordinateur portable, moyens de connexion fournis en lien avec la spécificité de la fonction.

Ouvert dans le cadre d'un CDI temps plein et positionné au niveau cadre de la convention collective de l'animation vous faites partie du CODEC (Comité d'Encadrement)

Prise de fonction courant Septembre 2022 – Rémunération fixée à 2 926.50 euros brut par mois sur 12 mois.

Profil :

Vous êtes issu(e) d'une formation scolaire minimum BAC+3 ans, ayant valorisée vos apprentissages en matière de : management, commercial, négociation, réactivité, adaptabilité, accompagnement aux changements.

Disponible, vous êtes mobile géographiquement sur la France entière pour vous investir dans la pérennisation et le développement d'une association nationale à forte volumétrie d'activités.

Vous avez la connaissance du Tourisme Social et Solidaire et des Séjours Educatifs d'enfants et de jeunes en ACM par votre formation et/ou votre expérience de terrain.

Vous avez acquis une expérience professionnelle similaire de 3 ans consécutifs minimum qui vous a permis de consolider vos compétences managériales pour animer une équipe terrain et administration des partenariats basée au siège constituée de plusieurs personnes dont vous assurez la formation, l'accompagnement et le suivi.

Vous disposez de capacités de négociations éprouvées,
Vous maîtrisez les échanges commerciaux avec les partenaires des secteurs d'activité,
Vous êtes réactif, capable de vous adapter aux situations,
Vous avez un sens appuyé du contact et de la communication,

Organisé(e), dynamique, à l'aise avec le travail en équipe, vous possédez le permis de conduire et disposez d'un véhicule personnel.

Mission :

Votre mission est le développement et la fidélisation du portefeuille des partenaires sur tous les secteurs d'activités de l'association à l'échelon national.

Force de proposition, en lien direct avec le Directeur, vous pilotez la rédaction du plan d'actions commerciales dont vous assurez la mise en œuvre avec votre équipe et en êtes le garant.

Vous êtes l'interlocuteur des partenaires de notre action et animez la relation avec les Responsables des : Comités d'entreprise, Foyers d'hébergement, Institutions, Collectivités,

Dans ce cadre vous menez vous-même une action de terrain appuyée définie en lien direct avec le Directeur,

Vous assurez la veille commerciale, la veille concurrentielle, vous faites remonter les besoins exprimés dans le cadre de demandes de séjours spécifiques ou émergents en amont d'appels d'offres ou d'appels à projets au service production (POTE) et vous participez à la réponse,

Vous représentez l'association dans les forums, salons et instances favorisant l'expression de nos activités, ainsi qu'aux réunions de présentation des séjours nécessaires à leur mise en place,

Vous participez à la conceptualisation des séjours et à leur renouvellement par des propositions en lien avec les attentes des partenaires,

Vous demandez au service production (POTE) et participez à leur réalisation, les supports de communication et de commercialisation, papier ou digital, récurrents, ou ponctuels,

Vous pouvez être amené à représenter l'association dans des réunions et instances statutaires sur la demande du Directeur,

Vous participez à toutes les actions nécessaires à la maîtrise des activités de l'association,

Vous êtes disponible pour participer à la rotation organisée durant les vacances scolaires, destinée à assurer une permanence téléphonique et physique sur les lieux de départs/retours des séjours, ayant pour objectif d'assister nos équipes.

Pour candidater vous déposez CV + Lettre de motivation manuscrite avant le 1^{er} septembre 2022 au Service Ressources Humaines de Loisirs Provence Méditerranée à l'attention de Isabelle DOS sur i.dos@lpm.asso.fr